

Die
ERP-Lösung für
den Energie- und
Mineralölhandel

pro⁴energy
Die Branchenlösung,
die Ihre Prozesse optimiert



www.pro4dynamix.com

Integrierte Branchenlösung auf Basis Microsoft Dynamics 365 Business Central

Erfolgsfaktor Microsoft

„Microsoft Dynamics“ ist die weltweit führende Produktlinie für ERP- und CRM-Lösungen im Bereich geschäftlicher Softwareanwendungen. Hier ist die ERP-Lösung „Microsoft Dynamics 365 Business Central“ besonders erfolgreich bei der Abbildung kaufmännischer Prozesse in mittelständischen Unternehmen.

Von der Finanzbuchhaltung, über die gesamte Logistikkette (Einkauf, Verkauf, Lager), auf Wunsch inklusive der Abbildung möglicher Fertigungsprozesse, bis hin zu einem integrierten Marketing- und Kontaktmanagementsystem (CRM) – Microsoft Dynamics 365 Business Central deckt alle Standardprozesse eines gehobenen mittelständischen Unternehmens komfortabel ab. Dabei setzt die weltweit verfügbare Software ausschließlich auf modernste Technologien: Die Datenbank nutzt die neuesten Möglichkeiten des Microsoft SQL-Servers, die anwenderfreundlichen Office365-Lösungen (u.a. Excel, Word, Outlook) können problemlos integriert, komplexe

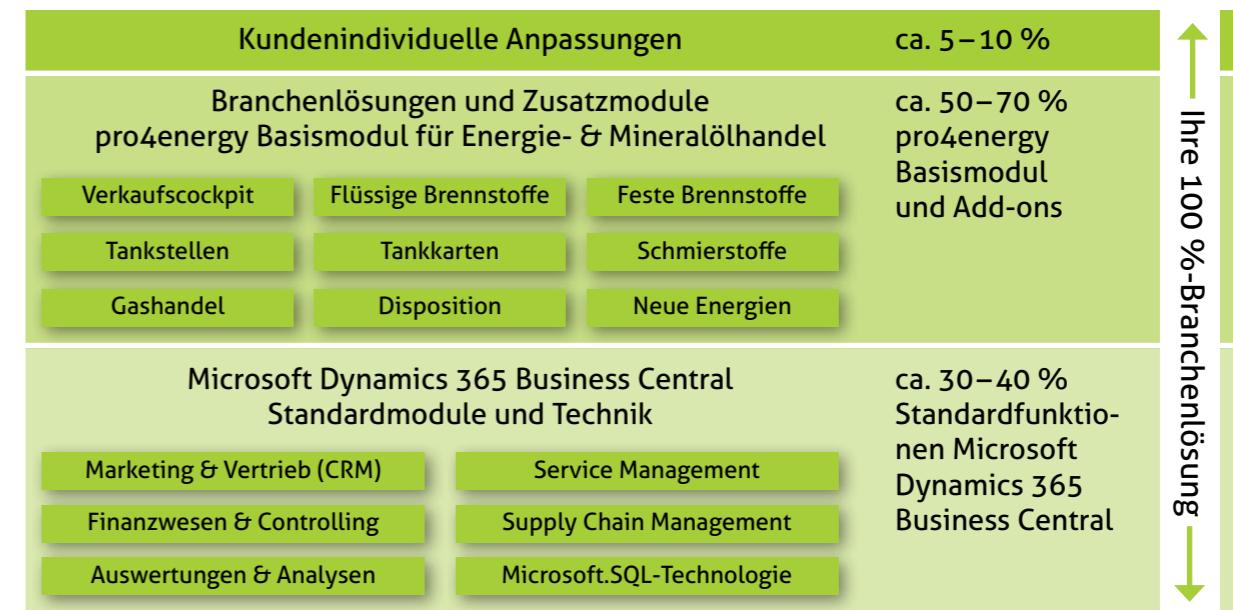
Auswertungen mittels Microsoft-Power-BI erstellt und die Lösung mit zertifizierten mobilen Business-Apps eingesetzt werden. Die extrem hohe Funktionalität und Modernität zeigt sich auch an der Zahl der Nutzer: Schon heute vertrauen weltweit über 1 Mio. Anwender dieser erfolgreichen ERP-Lösung aus dem Hause Microsoft.

Trotz dieser starken und bewährten Softwarebasis sind viele der für einen reibungslosen Ablauf notwendigen Besonderheiten der Energie- und Mineralölbranche zum Teil sehr unzureichend oder gar nicht abgedeckt.

An dieser Stelle setzt die Microsoft-zertifizierte Branchenlösung pro4energy an: In enger Zusammenarbeit mit namhaften Unternehmen der Branche und auf Basis der über 20-jährigen Erfahrung im Energie- und Mineralölhandel entwickelten die Spezialisten von pro4dynamix eine moderne Branchenlösung, die solche Funktionslücken schließt und keine Wünsche offen lässt.



Die hochmoderne ERP-Lösung kann als Cloud-, Hybrid- oder OnPrem-basierte Umgebung zur Verfügung gestellt werden. Die Applikation unterstützt zudem die Integration der Microsoft-Office365-Familie und unzähliger Partnerlösungen. Gleichzeitig werden neue, moderne Funktionen und Technologien (z.B. Power BI, Cortana Intelligence oder Azure IoT-Anwendungen) stetig hinzuentwickelt und sind nach und nach verfügbar. Mehr Zukunftsfähigkeit und Innovation geht nicht!



Das innovative 3-Stufenkonzept für passgenaue, optimale Softwarelösungen für Unternehmen der Mineralöl- und Energiebranche: die erfolgreiche ERP-Lösung Microsoft Dynamics 365 Business Central (unten), die zertifizierte Branchenlösung pro4energy (Mitte) sowie das sinnvolle Maß an individuellen Anpassungen (oben).

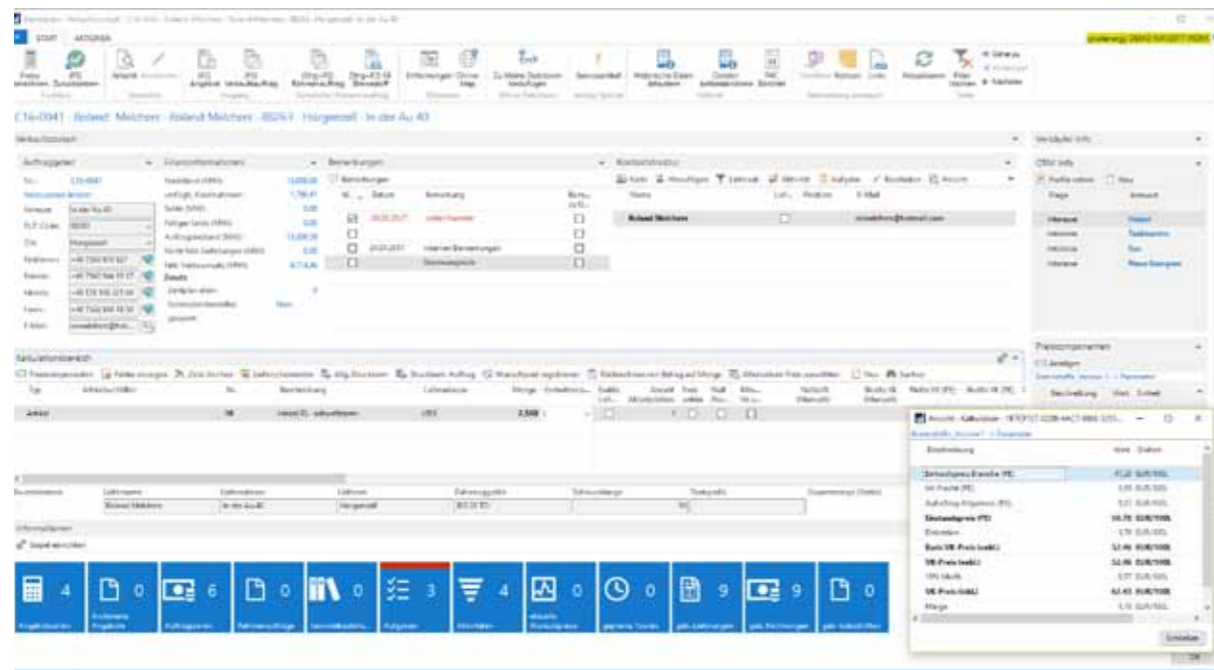
pro4energy mit Microsoft-Zertifikat

Vom Hersteller getestet: Nach der Fertigstellung der Entwicklung wurde die Branchenlösung pro4energy nochmals von Microsoft analysiert. Ergebnis: Die sorgfältige Arbeit des Entwicklungsteams wurde vom Hersteller bestätigt und die Branchenlösung für den Einsatz mit Microsoft Dynamics 365 Business Central freigegeben und mit dem Stempel „Certified for Microsoft Dynamics“ zertifiziert. Ihr Vorteil: Die für den reibungslosen Ablauf in der Energiebranche notwendigen Prozesse sind in pro4energy und Microsoft Dynamics 365 Business Central vollumfänglich integriert. Beispielsweise die Anbindung der Ladestellen und Raffinerien, eine integrierte Fuhrpark- und Lagerlogistik, die vollständige Abbildung des gesamten Handels- und des Endverbrauchergeschäftes, die hochkomplexen Anforderungen aus dem Tankstellen- und Tankkartenmanagement, der Schmierstoffhandel – bei Bedarf inklusive vorhandener Produktionsprozesse. Auch die Abbildung völlig neuer Geschäftsfelder wie beispielsweise Gas-, Pellets- oder Stromgeschäft ist möglich.

Branchenerfahrung als Vorteil

Die Basis der pro4energy Produktentwicklung sind mehr als 2 Jahrzehnte Branchen- und Projekterfahrung im Mineralöl- und Energiehandel. Unzählige Unternehmen im In- und Ausland wurden von pro4dynamix mit Branchenlösungen auf Basis Microsoft Dynamics erfolgreich abgebildet. Die Referenzprojekte waren genauso vielfältig wie die Anforderungen der Branche selbst: Standardinstallationen in kleineren Betrieben, Implementierung von anspruchsvollen Lösungen für mittelständische Unternehmen mit unterschiedlichen Geschäftsbereichen bis zur Abbildung aller Prozess- und Logistikketten inklusive Rechnungswesen und Controlling in international agierenden Mineralölkonzernen.

Die Anzahl der zu betreuenden Anwender reichte von einigen Arbeitsplätzen mit umfassenden Komfortfunktionen bis zu komplexen Systemlösungen für Hunderte User. Die Besonderheit: Gerade die Verteilung der Branchenlösung auf mehrere Länder und verschiedene Sprachräume, dazu das Management verschiedenster Benutzer- und Zugriffsrechte, erforderten höchste Präzision beim Produkt- und Qualitätsmanagement.



Die optimale Kombination: Funktionsstärke und Effektivität

pro4energy ist das perfekte Ergebnis dieser langjährigen Branchenerfahrung sowie eines völlig neuen, innovativen Benutzerkonzeptes von Microsoft Dynamics 365 Business Central. Dabei geht Microsoft völlig neue Wege in Sachen Komfort, Benutzerfreundlichkeit und Effektivität. Anstatt, wie oftmals üblich, überfrachteter Funktionsmenüs erhält jeder Benutzer auf Basis des sog. „Role Tailored Client“ (RTC) sein ganz persönliches und „maßgeschneidertes“ Softwaremenü. Dies kann je nach Aufgabe und Verantwortungsbereich erheblich variieren. Dabei spielt es keine Rolle ob der Anwender im Finanzwesen, als Bereichsleiter einer Abteilung oder als Sachbearbeiter tätig ist. Auch für die Geschäftsleitung und/oder für Controllingaufgaben stehen Benutzerrollen zur Verfügung. Der Vorteil: Sie sehen auf einen Blick genau die Informationen, welche für Ihren Bereich notwendig und wichtig sind. Damit können anfallende Aufgaben nicht nur schneller, sondern auch sehr viel effizienter erledigt werden.

Dieses innovative Benutzerkonzept wurde in die Entwicklung der neuen Branchenlösung pro4energy übernommen. Alle für die Mineralöl- und Energiebranche relevanten und bekannten Benutzerrollen werden in pro4energy abgebildet. So gibt es beispielsweise spezielle „Branchenrollen“ für die Bereiche Telefonverkauf, Kontingentverwaltung, Disposition, Geschäftsführung, Verkaufsleitung, Fuhrpark, Lagerlogistik u. v. m. Darüber hinaus können Branchenrollen auf Wunsch individuell erweitert oder angepasst werden, je nachdem, welche Informationen und Aufgaben Sie Ihren Mitarbeitern an die Hand geben möchten. Mit dieser Menüführung können selbst komplexe Aufgaben schnell und einfach einzelnen Mitarbeitern zugeordnet und so erledigt werden.

Nutzen Sie dieses innovative Userkonzept und die langjährige, praxisnahe Branchenerfahrung des pro4dynamix-Teams für Ihren ganz persönlichen Unternehmenserfolg.

Funktionen der Branchenlösung pro4energy für den Mineralöl- und Energiehandel

Funktionen pro4energy - Auswahl -

- Professionelles Verkaufscockpit mit Auftragsschnellerfassung
- Innovatives Kalkulationsmodul für individuelle Preisgestaltung inkl. Börsennotierungen
- Lückenlose Kontakthistorie (Angebots-, Auftrags- und Rechnungsbelege)
- Wunschpreisinformation und Brutto-/Nettopreisberechnung
- Wärmeabo und Ratenzahlung
- Kreditlimitüberwachung
- Frachtermittlung
- Kontaktmanagement (CRM) inklusive Marketingaktionen, Aktivitätenübersicht und Outlookintegration
- Margenberechnung und -überwachung
- Kontraktverwaltung im Einkauf und Verkauf
- Tourenplanung und Disposition
- Tourenrückmeldung
- Lagerlogistik: Lagermanagement und -versorgung
- Steuerlagerverwaltung
- Leihgeräteverwaltung
- Streckengeschäft
- Kundenlagermanagement
- Sammelbesteller
- Provisionsermittlung
- Telefonintegration (CTI) u.v.m.

Das Grundmodul Energiehandel Solide Basis für eine perfekte Softwarelösung

Kern der Branchenlösung ist das Basismodul „Energiehandel“, welches speziell für die Bereiche Energie- und Mineralölhandel entwickelt wurde (siehe Darstellung auf Seite 3). Neben dem Verkaufsmodul stehen dem Anwender damit sämtliche branchenrelevanten Anforderungen und Funktionen, wie links aufgelistet, umfassend und komfortabel zur Verfügung.

Beim Aufruf eines Kontaktes fließen automatisch alle relevanten Daten in das professionelle Verkaufscockpit: auf einen Blick stehen sämtliche Informationen und Argumente für eine schnelle und fundierte Preis-, Mengen- und Lieferauskunft zur Verfügung. Per Mausklick werden entweder ein Angebot oder der Auftrag angelegt. Schneller, einfacher und sicherer geht es nicht! Im Hintergrund speichert pro4energy vollautomatisch die erfassten Daten, die für alle weiteren Prozesse und Unternehmensbereiche (z. B. Versorgung, Lagerlogistik und Disposition) zur Verfügung stehen.

Aufgrund der zentralen Erfassung der Daten im Basismodul „Energie- und Mineralölhandel“ wird die gesamte Einführung der Branchenlösung pro4energy erheblich vereinfacht: Prozessrelevante Informationen sind nicht an verschiedenen Stellen des Systems zu pflegen, sondern können im Basismodul zentral eingegeben und verwaltet werden. Das spart viel Zeit bei der Einführung der neuen Lösung!

Sie möchten Ihr Portfolio um neue Geschäftsbereiche, beispielsweise um den Handel mit Pellets, Strom, Gas oder sonstigen Servicedienstleistungen, erweitern? Im Basismodul können auch neue und branchenfremde Geschäftsbereiche schnell und einfach integriert und abgebildet werden. So wie Ihr Unternehmen und Ihre Prozesse wachsen, wächst auch pro4energy mit Ihrem Unternehmen!



Das Modul Tankstelle

Das Tankstellenmodul setzt direkt beim Basisprozess eines professionellen Managements für den Mehrfachbetrieb von Tankstellen an. Die gesamte Vertragsgestaltung mit den Pächter- und Partner-tankstellen wird lückenlos abgebildet. Alle für Sie relevanten Vertragswerte wie beispielsweise die Ausstattung der Tankstellen, die jeweils vorhandenen Produkte, vereinbarte Konditionen und Abrechnungsintervalle, Kassen- und Bankinformationen usw. sind hier lückenlos und nachvollziehbar gespeichert. Da das Modul mit allen notwendigen Funktionen und Zahlungsarten (z. B. Kreditkarten, EC, Tankkarten, bar) problemlos umgehen kann, wird die Abrechnung der Tankstellen für den Anwender genauso komfortabel und zeitsparend, wie die abschließende Verrechnung der Pachten unter Berücksichtigung von hinterlegten Provisionen und Disagien.

Einen zusätzlichen Komfort bietet die integrierte und automatisierte Terminüberwachung der Pächterverträge. Damit ist eine minutengenaue Pächterabrechnung ebenso möglich wie die lückenlose Überwachung der Uhrenstände an der Tankstelle, die manuelle und/oder elektronische Kontrollpeilung der Tanks, die Meldung von Preisänderungen sowie das automatische Einlesen der Kassendaten aus unterschiedlichsten Kassensystemen.

Nebenbei: Die Belieferung von Tankstellen und Endverbrauchern wird bereits im Basismodul gesteuert. Hier ist die Verwaltung Ihrer Einkaufskontrakte mit sämtlichen Daten umfassend und übersichtlich abgebildet. Von der Abholung an der gewünschten Beladestelle – beispielsweise einer Raffinerie oder dem eigenen Tanklager – bis hin zu den Abladungen an den ausgewählten Lieferstellen wie Tankstellen und bei Endverbrauchern.

Die Anzahl der von Ihnen abzurechnenden oder zu verwaltenden Tankstellen spielt im Übrigen keine Rolle: egal ob es sich „nur“ um die eigene Hoftankstelle oder ein ganzes Tankstellennetz handelt.

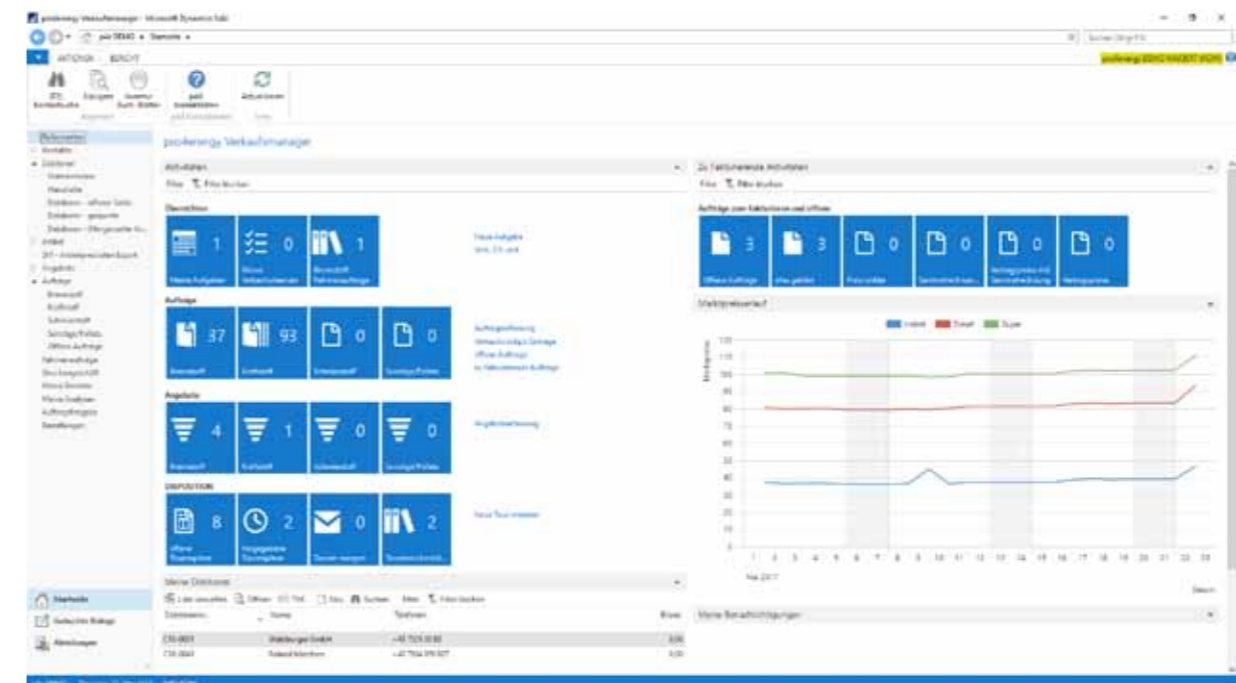
Mit dem Tankstellenmodul in pro4energy haben Sie Ihre Tankstellen und die Abrechnung jederzeit im Griff!



Das Modul Tankkartenmanagement

Zur Ergänzung der Anforderungen an der Tankstelle wurde das Modul „Tankkartenmanagement“ umfassend weiterentwickelt. Alle gewünschten Karteninformationen wie beispielsweise Debitorendaten, Abrechnungsintervalle, Kartenummer, Kreditlimits, PIN-Codes (auch verschlüsselt darstellbar), freigegebene Artikel, Kilometerstände, KFZ-Kennzeichen usw. werden in diesem Modul komfortabel gemanagt.

Auf Grundlage dieser Informationen kann bei Bedarf ein Prägefile für die Kartenprägung erstellt werden. Über die Microsoft Dynamics 365 Business Central-Standardfunktionen im Finanzbereich werden die Tankungen mit den hinterlegten Kreditinformationen ständig überwacht. Über sog. White- oder Blacklisten ist das schnelle Sperren von Karten an der Tankstelle möglich.





Das Modul Schmierstoffhandel

Auch mit den Bereichen Schmierstoffhandel und Schmierstoffproduktion hat sich das Branchenteam der pro4dynamix befasst. Im Zusatzmodul „Schmierstoffhandel“ werden sämtliche Daten für diesen Geschäftsbereich hinterlegt. Dabei können auch unterschiedliche Mengeneinheiten pro Artikel verwaltet werden, z. B. Einkauf in Kilogramm, Lagerführung in Stück (Gebinde) und Verkauf in Liter. Das System rechnet automatisch die entsprechenden Mengen und Preise um, damit stets mit den korrekten Werten gearbeitet werden kann. Auch der Druck von Etiketten – auf Wunsch inklusive Barcodes oder im Design Ihres Kunden – lässt pro4energy zu.

Sie füllen ab oder produzieren selbst?

Mit dem Ergänzungsmodul „Schmierstoffproduktion“ decken Sie auch diesen Prozess professionell ab. Es setzt auf dem bewährten Fertigungsmodul von Microsoft Dynamics 365 Business Central auf: Alle für die Produktion der Artikel notwendigen Informationen wie beispielsweise Laborwerte zur Qualitätssicherung oder die unterschiedlichsten Artikel- und Gebindeeinheiten werden im Basismodul Energiehandel abgebildet und dann im Fertigungsprozess mitverwendet.

SM - Artikelgrößen Export -

No.	Art.	Bezeichnung	Bezeichnung 2	Abkatzk.	Produktg.	Zeigen	Einheit	Transportgewicht Ein.	Verpackt.	Mindestabk.	Stk./Ein.	Preis	Preis	Mindestabk.	Werte
18A4002		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	15 Liter	15,000	15,000	15,000	15,000	444,00	444,00	444,00	6660,00
18A4002		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	5 Liter	5,000	5,000	5,000	5,000	111,00	111,00	111,00	1665,00
18A4002		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	20 Liter	20,000	20,000	20,000	20,000	888,00	888,00	888,00	13320,00
18A4003		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	15 Liter	15,000	15,000	15,000	15,000	444,00	444,00	444,00	6660,00
18A4003		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	5 Liter	5,000	5,000	5,000	5,000	111,00	111,00	111,00	1665,00
18A4003		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	20 Liter	20,000	20,000	20,000	20,000	888,00	888,00	888,00	13320,00
18A4004		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	15 Liter	15,000	15,000	15,000	15,000	444,00	444,00	444,00	6660,00
18A4004		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	5 Liter	5,000	5,000	5,000	5,000	111,00	111,00	111,00	1665,00
18A4004		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	20 Liter	20,000	20,000	20,000	20,000	888,00	888,00	888,00	13320,00
18A4005		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	15 Liter	15,000	15,000	15,000	15,000	444,00	444,00	444,00	6660,00
18A4005		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	5 Liter	5,000	5,000	5,000	5,000	111,00	111,00	111,00	1665,00
18A4005		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	20 Liter	20,000	20,000	20,000	20,000	888,00	888,00	888,00	13320,00
18A4006		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	15 Liter	15,000	15,000	15,000	15,000	444,00	444,00	444,00	6660,00
18A4006		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	5 Liter	5,000	5,000	5,000	5,000	111,00	111,00	111,00	1665,00
18A4006		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	20 Liter	20,000	20,000	20,000	20,000	888,00	888,00	888,00	13320,00
18A4007		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	15 Liter	15,000	15,000	15,000	15,000	444,00	444,00	444,00	6660,00
18A4007		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	5 Liter	5,000	5,000	5,000	5,000	111,00	111,00	111,00	1665,00
18A4007		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	20 Liter	20,000	20,000	20,000	20,000	888,00	888,00	888,00	13320,00
18A4008		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	15 Liter	15,000	15,000	15,000	15,000	444,00	444,00	444,00	6660,00
18A4008		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	5 Liter	5,000	5,000	5,000	5,000	111,00	111,00	111,00	1665,00
18A4008		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	20 Liter	20,000	20,000	20,000	20,000	888,00	888,00	888,00	13320,00
18A4009		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	15 Liter	15,000	15,000	15,000	15,000	444,00	444,00	444,00	6660,00
18A4009		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	5 Liter	5,000	5,000	5,000	5,000	111,00	111,00	111,00	1665,00
18A4009		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	20 Liter	20,000	20,000	20,000	20,000	888,00	888,00	888,00	13320,00
18A4010		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	15 Liter	15,000	15,000	15,000	15,000	444,00	444,00	444,00	6660,00
18A4010		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	5 Liter	5,000	5,000	5,000	5,000	111,00	111,00	111,00	1665,00
18A4010		Liqui Moly Motul 4T Mo...	13403	SCHAEFFL	MOTOREN...	11 2052	20 Liter	20,000	20,000	20,000	20,000	888,00	888,00	888,00	13320,00

Artikelübersicht am Beispiel Schmierstoffe

Schnittstellenerfahrungen - Auswahl -

- Tourenoptimierung mit Optitool oder PTV
- TKW-Faktura und Überwachung
- Grafische Disposition
- Kartenprägung (optional zur Tankkarte)
- Tankstellenmanagement- und Abrechnungssysteme
- Clubsmart / Payback
- Dokumentenmanagementsysteme (DMS)
- Mappoint
- CTI / Telefonieintegration
- Postadressprüfung
- Inkassounternehmen
- EDI-Integration zu anderen Unternehmen
- MPKS-Daten
- Tankinhalt-Messsysteme
- Kassensysteme

Schnittstellen = Automatisierung

Aufgrund der gestiegenen Komplexität innerhalb der Energie- und Mineralölbranche kommt heute keine Softwarelösung mehr ohne Schnittstellen für einen reibungslosen Datenaustausch von und zu anderen IT-Systemen aus. Genau hier hat „pro4energy“ einen ganz erheblichen Wettbewerbsvorteil: Die moderne Technologie von Microsoft Dynamics 365 Business Central unterstützt die Entwicklung von Schnittstellen und Webservices, um einen automatisierten und digitalisierten Datenaustausch zu gewährleisten, beispielsweise mit Ihren Geschäftspartnern (EDI), Kassensystemen und Webshops. Ihr Nutzen: Nach der Implementierung gehören zeitintensive, manuelle und somit kostspielige Nacharbeiten der Vergangenheit an. Darüber hinaus werden Bedienungs- und Eingabefehler auf ein Minimum reduziert. Das spart Zeit und Geld! Aufgrund der langjährigen Erfahrung verfügt das pro4dynamix-Team auch hier über exzellentes Branchen- und Prozess-Knowhow, um jedem Kunden die perfekte individuelle Lösung bereitstellen zu können: Fragen Sie doch einfach unsere Branchenspezialisten nach vorhandenen Erfahrungen, Lösungen und Referenzprojekten.



Individuell Beratung und Softwarekompetenz

Unsere erfahrenen Mitarbeiter kennen Ihre Branche und die notwendigen Anforderungen inzwischen seit rund 20 Jahren. Sprechen Sie doch einfach mit uns über Ihre Wünsche an eine neue Branchenlösung und darüber, was wir für Sie tun können.

Sie erreichen uns unter
T +49 (0) 7542 / 944 19 - 0
info@pro4dynamix.com
www.pro4dynamix.com

Referenzen Erfolgreich im Einsatz



SCHUSTER & SOHN
ENERGIE DIE ANKOMMT

„Mit pro4energy konnten wir auf einen Schlag über 10 verschiedene Softwarelösungen ablösen: Mehr Branchenfunktionalität geht nicht!“
Ronald Kleinert (CIO), Schuster & Sohn, Kaiserslautern



„Das Team von pro4dynamix unterstützt uns mit modernsten IT-Lösungen bei der Digitalisierung unserer Geschäftsprozesse!“
Ulrich Gutting,
Geschäftsführer Minera Kraftstoffe GmbH, Mannheim



„Mit pro4energy konnten wir unseren Umsatz um 50 % steigern, ohne dafür neue Mitarbeiter einstellen zu müssen!“
Rudolf Redhammer,
Geschäftsführer Seifriedsberger GmbH & CO. KG, Ried, Österreich



„Die unglaubliche Funktionalität der p4d-Branchenlösung sowie die Flexibilität von Microsoft Dynamics unterstützen uns jeden Tag bei der Optimierung der Prozesse.“
Franz Preiß,
Geschäftsführer Fa. Franz Eigl GmbH, Zwettl, Österreich



pro4dynamix GmbH

Dr.-Klein-Straße 9
D - 88069 Tett nang
T +49 (0)7542 944 19 - 0
info@pro4dynamix.com
www.pro4dynamix.com

